そのコミュニケーションでは人は動かせない！

セミナーご案内　関連部署へご回覧願います

Zoom セミナー!!
LIVE配信のみ（録画配信無し）

武器になるコミュニケーション技術
～情報伝達・意思疎通の黄金ルール～

◆日　時：2025年1月29日（水）10:00～16:30
◆会　場：WEB受講のみ（Zoomシステム）
※LIVE配信のみ（録画視聴ありません）

◆受講料：（消費税等込）　1名：49,500円
同一セミナー 同一企業同時複数人数申込の場合　1名：44,000円
◆受講資料：電子テキスト（受講料に含）

コミュニケーションの本質、構造的に考える頭の使い方、注意すべき癖、効果的に伝える技法・ノウハウ、周囲を巻き込むコミュニケーション術、聴き方のコツ、問い力の向上、影響力の使い方について、実践ワークを交え分かりやすく解説する特別セミナー!!

【講師の言葉】

ビジネスパーソンとして、私たちは日々さまざまな情報を伝える機会に直面します。

例えば、高度な専門知識を持っていたとしても、それを的確に伝えられなければ行動・成果には繋がりにくいでしょう。「伝える力」は、ビジネスパーソンとしてのキャリアアップはもちろん、ビジネスを前進させ・成功へと導く過程において最も重要なスキルだと考えます。周囲を巻き込み、組織を動かすことができるコミュニケーション技術は、大きな武器となります。

本セミナーでは、実務で直ぐに活用できる「コミュニケーション技術」にフォーカスし、演習・ワークを交えながら学びを深めます。　明日からすぐに使える技術を習得し、あなたの武器として活用いただきたいと思います。

【受講形式】 WEB受講のみ
※本セミナーは、Zoomシステム利用によるオンライン配信となります。
※演習・ワークが複数ありますので、WEBカメラ・音声マイクをご準備願います。
※Live配信のみ録画視聴はありません。

【受講対象】
・現場の実務担当者
・これからリーダーになる方
・上司と部下・後輩を持つリーダー
・仕事におけるコミュニケーション力を鍛えたい方
・自分の意見や思いをもっとうまく伝えられないか悩みを持っている方
・コミュニケーションで相手から反発を受けることが多い方
・チームや組織の巻き込み力を鍛えたい方　など

【予備知識】 特に必要ありません。セミナーでは、双方向の対話・演習・ワークを多用し理解を深めます。

【習得知識】 1）構造的に考える技法　2）改善すべき癖（習慣）　3）効果的に伝えるノウハウ
4）聞き手を動かし、周囲を巻き込むコミュニケーション術
5）聴き方のコツ　6）問い力の向上　7）パワーと影響力　など

●申込書 ・2025年1月29日（水）「武器になるコミュニケーション技術」

会社名		〒		住所	
TEL				FAX	
正式所属				正式所属	
受講者名				受講者名	
E-mail				E-mail	
振り込み予定				通信欄	

◆ プログラム ◆

【講師】　株式会社TH企画　代表取締役　魚住　裕典
アストラゼネカ（株）、武田薬品工業（株）マーケティング部 プロダクトマネージャーを経て現在に至る

1. コミュニ力のレベルアップで キャリアは劇的に変化する
・なぜ 伝わらないのか?
・最も大切なマインドセット
・コミュニケーションを分解する
・コミュニケーションの質とは
・論理だけでは動かせない

2. 今すぐやめるべき コミュニケーションの癖
・主役はあなたではない
・イシューが曇っている
・言葉が定義されていない
・あなたの意見は聞いていない
・正しさは必ずしも正義とは限らない

3. コミュニケーション力を高める具体的な技術
・量（quantity）と質（quality）を使い分ける
・聴き手の頭の中を盗み見せよ
・数字を操れ
・問い力の鍛えよ
・聴き方にはコツがある
・選ばせて、決めさせる
・限定話法

4. 実践で磨く（演習・解説）
・ほめ方/しかり方のコツ（実践ワーク）
・アサーティブを使いこなす（実践ワーク）
・対立を乗り越える（実践ワーク）

5. 影響力とは?その具体的な使い方
・自分自身のパーワーを理解する
・3つのパワーを上手に使えワーク
・印象のマネジメントワーク
・嫉妬のマネジメント
・社内にネットワーク網を築く
質疑・応答

【受講者の声】
・コミュニケーションで悩むことが多かったのでとても参考になりました。悩みの多くが解消できそうですので実践したいと思います。
・自分の普段のコミュニケーションの視点が大きく変わりました。明日から早速取り入れていきたいと考えます。
・理解はできたが、実践するにはトレーニングが必要であると感じた。まずは、意識して実践できるところから取り入れたい。
・分かりやすい内容でした。演習があり実践を通じて学ぶことでイメージが掴めたと思います。
・実践的でよかった。演習で自分事にできたので、今後の意識して使いながらで自分のものにしたい。

◆セミナーお申込要領

●申し込み方法
・弊社ホームページの申込欄又は、FAXかE-mailにてお申し込みください。
・折り返し、受講票、請求書、会場案内図をお送り致します。
・開催日の8日前以内のキャンセルは、お受け致しかねますので、必要に応じ代理の方のご出席をお願いします。
・開催日の8日前以内のキャンセルの場合、受講料の全額を申し受けます。

●お支払い方法
受講料は原則として開催前日までにお支払い願います。
経理上、受講料のお支払いがセミナー開催後になる場合は、お支払日をお知らせ願います。
振り込み手数料は御社の御負担にてお願いします。

●申込先　TH企画 セミナーセンター
株式会社 TH企画
〒108−0014 東京都港区芝4-5-11-5F
TEL：03−6435−1138
FAX：03−6435−3685
E−mail：th@thplan.com

検索 TH企画 → サイト内検索 0129（開催日）

詳細、その他のセミナーは、ホームページをご覧ください。
https://www.thplan.com/